



Exclusieve klassieke auto's zoals Porsches, Ferrari's, Bugatti's en Bentleys stijgen veel harder in waarde dan goud, kunst en vastgoed. Dat blijkt uit een onderzoek naar luxe-goederen van vastgoedspecialist Knight Frank. En de prijsstijgingen zijn nog niet ten einde, leert een rondje bellen met deskundigen. TEKST REIN DE RUITER

# LIEVER DAN GOUD



Dennis Rietveld, Rietveld Taxaties Sleeuwijk

"De trend die ik in 2012 heb geconstateerd, heeft zich in 2013 verder doorgezet: de waardestijging van klassieke auto's in het algemeen en Porsches in het bijzonder. Ik verwacht dat dit ook in 2014 nog verder zal gaan. Maar ik constateer ook een trend dat mensen steeds nauwgezetter op zoek gaan naar kwalitatief hoogwaardige auto's; 'hokken' laten ze meer en meer links liggen. Met name de auto's met lage kilometers en de speciale versies als de RS, de Speedster of de Werks Turbo Look stijgen fors. Dat geldt ook voor de youngtimers: een mooie 911 SC of een 3.2 Carrera is steeds moeilijker te vinden en dat zie je terug in de prijs. Omdat de waardes fors zijn, willen mensen wel dat hun auto goed verzekerd is. Daar constateer ik een tweede trend: eigenaren van klassiekers zoeken steeds nauwgezetter naar de beste verzekering voor zijn auto, het liefst *tailor made*. Hierbij is prijs niet het uitgangspunt, maar de passende polisvoorwaarden voor het goed verzekeren van hun dierbare bezit. Hun Porsche-verzekering nemen ze onder de loep en dat is een goede zaak. Ik voorzie een gouden toekomst voor verzekeraars die merkspecifiek aanbieden."

**OOK OVER EEN LANGERE TERMIJN, VIJF EN TIEN JAAR, ZIT JE MET JE KLASSIEKE AUTO'S SAFE.**

Vergeet je goudstaven, je Rembrandt en je buitenhuis in Cannes; beleg in zeldzame klassieke auto's. Dat was de conclusie die veel media trokken nadat de Londense onroerendgoedfirma Knight Frank z'n zogeheten Luxury-index eind vorig jaar bekend maakte. In een jaar tijd, gerekend vanaf halverwege 2012, steeg de prijsindex voor klassieke auto's met maar liefst 28%, berekende Knight Frank. Daarmee werden andere beleggingscategorieën als aandelen (12%), munten (9%) en huizen in Centraal Londen (7%) rechts en links ingehaald. Ook over een langere termijn, vijf en tien jaar, zit je met je klassieke auto's safe met waardestijgingen van respectievelijk 115% in 2017 en een ongekende 430% in 2022.

Voor de prijsbepaling gebruikt Knight Frank de zogeheten Hagi-index, ontwikkeld door het onafhankelijke onderzoeksbureau *Historic Automobile Group*. Dat bureau houdt sinds 2008 vier groepen in de gaten: klassiekers in het algemeen en Porsche, Ferrari en Mercedes-Benz in het bijzonder. In de algemene index, de Hagi Top index, zijn vijftig modellen van negentien verschillende merken opgenomen. De minimumprijs voor opname ligt momenteel op £ 100.000 – omgerekend zo'n 119.000 euro. Er mogen niet meer dan duizend exemplaren van ieder model bestaan. De onderzoekers verzamelen de prijzen van veilingen, dealers, handelaren en particuliere verkopen; hun database bevat meer dan 100.000 feitelijke deals.



Mark Wegh, Porsche Centrum Gelderland Heteren

"Klassieke 911-jes zitten in de lift. En al helemaal sinds het vijftigjarig jubileum. Ik heb het idee dat de trend zich verder doorzet. Een '64-er is bijvoorbeeld al bijna niet meer te betalen – als ie al is te krijgen - en die waardestijging neemt de jongere modellen automatisch met zich mee. Ik begrijp het ook wel. Wat heb je nu aan aandelen of geld op de bank als je ook een Porsche in je bezit kunt hebben. Die is waardevast, heerlijk om naar te kijken en ook nog eens een feestje om mee te rijden. Dat laatste doe je met je Rembrandt nu eenmaal niet zo snel. Uiteraard zet Porsche Centrum Gelderland vol in op de klassieke Porsche, van 356 tot 924 en 928 en de iconische 911 natuurlijk. Met verkoop, onderdelen en met deskundige service. Mijn advies? Ga voor kwaliteit. Want een net-niet-auto blijft altijd een net-niet-auto."



Maikel de Munnik, De Munnik Taxaties Waalwijk

"Ik constateer dat 2013 een jaar van extremen is geweest. Van de vijf duurste geveilde auto's ooit zijn er drie vorig jaar van de hand gegaan. Porsche doet het uitstekend. De waarde voor een 911 groeit tegen de klippen op, met name de bijzondere modellen als de RS, de Turbo en auto's met een racehistorie. De prijzen voor zulke Porsches zijn bijna niet meer bij te houden. Soms bellen klanten me binnen het jaar nadat ik hun auto heb bekeken op voor een hertaxatie, omdat de prijs voor hun auto die in het taxatierapport staat vermeld inmiddels zwaar is achterhaald. Ik denk dat deze trend zich nog wel even doorzet, met name bij Porsches. Je zit met dat merk behoorlijk safe met je investering. Want tegen de tijd dat de prijzen voor Porsches in elkaar storten, is de rest van de autowereld al lang in elkaar gestort."

**Vertrouwen**

Hoe komt het dat de prijzen van klassieke auto's als een raket stijgen terwijl de economie kwakkel? De onderzoekers menen het te weten. Beleggers hebben hun vertrouwen in de euro en de banken verloren, concludeert Knight Frank. Mensen met geld kopen dan liever een mooie auto dan dat zij hun tegoeden op een bank hebben staan die morgen zomaar om kan vallen. Waar goud vroeger een veilige belegging was, heeft het die naam gek genoeg nu even verloren. Tijdens een rondgang op de laatste Retro Classic beurs in Stuttgart adviseerde een financieel expert van statuur me al om mijn geld snel van de bank te halen en er een klassieker voor te kopen. Een advies dat ik door een gebrek aan

saldo helaas niet heb kunnen nakomen.

De prijzen worden verder opgedreven door een groeiende vraag bij welgestelde autoliefhebbers in Aziatische landen. Steeds vaker duiken geluiden op dat met name Chinezen de Europese markt afstruinen op zoek naar onze klassiekers. Nu mogen geïmporteerde auto's daar nog maar maximaal enkele jaren oud zijn, maar de kans lijkt aanwezig dat deze importbeperking snel gaat veranderen. Ook Russen kopen massaal klassieke Porsches op. Bij een Porsche-trip door Rusland (zie de vorige PSL) werd door mijn reisbegeleider nog maar eens bevestigd dat zijn landgenoten steeds meer belangstelling voor de klassieke, luchtgekoelde 911 krijgen. "Porsche-clubs schieten hier als paddenstoelen

Ralph Schreuder, Astara Porsche Specialisten Rijssen

"De waarde van Porsches is enorm aan het stijgen; de trend is dat Porsche steeds meer als een belegging wordt gezien. Dat geldt met name voor de luchtgekoelde 911; hoe ouder, hoe gewilder. Maar ik zie ook enorme waardestijgingen bij wat nieuwere modellen, met name de 964 en de 993 Turbo. Binnen de klassiekerwereld heeft Porsche sowieso een streepje voor. Auto's van dit merk zijn altijd al waardevast gebleken. Overigens speelt de populariteit van de klassieke Porsches specialisten in de kaart. Want de officiële dealer verwordt door de aantallen nieuwe auto's die ze moeten wegzetten meer en meer tot een reguliere dealer. Echte sportwagenliefhebbers wijken steeds meer uit naar specialisten die hun taal spreken en de Porsche-passie delen."



### Gegarandeerd

Porsche collectionneur Maurice Kotte van MK Classic biedt als eerste in Nederland klassieke Porsches aan met een gegarandeerd rendement. Volgens hem is het nu het goede moment om er één aan te schaffen. "Misschien wordt het wel je beste én leukste investering," meldt Kotte.

Maurice Kotte houdt naar eigen zeggen de markt van klassieke Porsches al vijftien jaar scherp in de gaten en bespeurde een trend in het aankoopgedrag van kopers van de klassieke Porsche 911. Deze trend verschoof zich van 'rijders naar beleggers' en dat was de basis voor zijn idee. Wanneer je bij hem een klassieke Porsche 911 uit de zogeheten 'MK Classic Approved' selectie koopt, garandeert hij de klant een rendement van 5% tot 10% in twee jaar tijd, afhankelijk van het type Porsche.

Meer informatie via [www.mk-classic.nl](http://www.mk-classic.nl)

uit de grond. Het geld is er, de grenzen zijn open, we hebben internet, dus komen de klassieke 911's vanzelf."

### Lol

Daarnaast is het ook een trend dat de rijken der aarde hun geld liever in goederen steken waar ze lol aan kunnen beleven, in plaats van een 'koude' belegging in bijvoorbeeld goud of stenen. Met een klassieke 911 – om zo maar een model te noemen – parkeer je niet alleen op een veilige wijze je geld, maar heb je ook direct plezier van je investering.

Dat is dan ook de reden dat een aantal verzamelaars soms tientallen klassieke Porsches in de verwarmde garages heeft staan. Minder goed nieuws is dat er daarnaast een stuwmeer aan rijken ontstaat die een klas-

sieker niet uit emotie koopt, maar louter uit financiële overwegingen. Zij beleggen bijvoorbeeld in een klassiek autofonds omdat klassiekers op dit moment immers veel beter renderen dan die paar luizige procenten rente op de bank. Omdat deze nieuwe kopers vaak niet worden gehinderd door enige kennis of liefde voor klassieke auto's, nemen zij er net zo snel weer afscheid van. Terwijl een echte liefhebber zijn bijzondere exemplaar niet of slechts bij hoge uitzondering verkoopt. Moeten we blij zijn met al die ontwikkelingen? Degenen die al een klassieker bezitten wellicht wel. Want die zien hun vermogen dat in de auto zit immers fors groeien. Maar voor hen die uit passie een (eerste) Porsche willen kopen, is het slecht nieuws. Want zelfs voor wrakkige auto's moeten zij fors in de tas. ■